

Vertriebsinnendienst Medizintechnik (m/w/d) - Vollzeit | Standort Montabaur

Die Gesundheitsreform verändert die Versorgung – gestalte mit uns verlässliche Abläufe und einen starken Kundenkontakt.

Für uns bei CEGLA Medizintechnik bedeutet das: Wir entwickeln nicht nur innovative Produkte, sondern gestalten auch die Zusammenarbeit mit unseren Kunden aktiv mit. Bei uns gibt es klare Schwerpunkte, jedoch keine starren Grenzen zwischen den Bereichen. Wenn Unterstützung gebraucht wird, helfen wir uns gegenseitig – pragmatisch, erlässlich und mit Blick auf das, was für unsere Kunden wichtig ist.

Genau dafür suchen wir eine Persönlichkeit, die Freude an strukturierter Arbeit, direktem Kundenkontakt und echtem Teamplay hat.

Deine Rolle bei uns

Dein fachlicher Schwerpunkt liegt im Vertriebsinnendienst. Du begleitest Kundenanfragen von der Anfrage über das Angebot bis zur Auftragserfassung und sorgst dafür, dass Abläufe sauber, verlässlich und kundenorientiert funktionieren. Gleichzeitig sind wir ein kleines Team, das im Alltag eng zusammenarbeitet. Deshalb unterstützen wir uns bereichsübergreifend, wenn es erforderlich ist – auch bei ausgewählten Anliegen aus dem Kundenservice. Uns ist wichtig, dass Aufgaben nicht an Bereichsgrenzen scheitern, sondern gemeinsam gut gelöst werden.

Deine Aufgaben

- Du unterstützt den Vertrieb im Tagesgeschäft und trägst dazu bei, dass Kundenanliegen effizient bearbeitet werden.
- Du bearbeitest eingehende Kundenanfragen strukturiert, freundlich und serviceorientiert.
- Du erstellst Angebote und verfolgst offene Vorgänge nach.
- Du übernimmst die Auftragserfassung und achtest auf eine vollständige und korrekte Abwicklung.
- Du sorgst dafür, dass Informationen sauber dokumentiert und zuverlässig weitergegeben werden.
- Du unterstützt bei Bedarf auch Anliegen aus dem Kundenservice – zum Beispiel im Support oder bei Reklamationen.
- Du trägst aktiv dazu bei, dass unsere Kunden verlässlich, schnell und freundlich betreut werden.

Das bringst du mit

- Eine kaufmännische Ausbildung oder Erfahrung in einem service-, vertriebs- oder auftragsbezogenen Umfeld.
- Idealerweise hast du bereits in einem medizinischen oder regulierten Umfeld gearbeitet – das ist aber kein Muss.
- Eine sorgfältige, zuverlässige und strukturierte Arbeitsweise.
- Du kommunizierst klar, freundlich und verbindlich – telefonisch wie schriftlich.
- Du behältst auch bei mehreren Themen den Überblick und arbeitest genau..
- Erfahrung mit ERP- oder CRM-Systemen.

Warum CEGLA?

- Ein innovationsgetriebenes Familienunternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- Medizintechnik aus eigener Entwicklung und Produktion in Deutschland
- Viel Gestaltungsspielraum und Verantwortung

Standort

Vollzeit vor Ort bei uns in Montabaur. Nach umfassender Einarbeitung und Ablauf der Probezeit ist ein hybrides Modell möglich.

Bereit für den nächsten Schritt?

Dann bewirb dich jetzt mit deinem möglichen Eintrittstermin und deiner Gehaltsvorstellung.

Zeig uns, warum du als Teamplayer:in bei CEGLA den Unterschied machst.

Wir freuen uns auf dich.

CEGLA Medizintechnik GmbH,

hr@ceгла.de



CEGLA
MEDIZINTECHNIK