

KAUFMÄNNISCHE LEITUNG (w/m/d)

Zukunft gestalten auf einem starken Fundament.

Unser Mandant ist eine etablierte, inhabergeführte Unternehmensgruppe im Projektgeschäft im Großraum Trier. Jahrzehntelange Erfahrung, unternehmerische Verlässlichkeit und der Mut, neue Wege zu gehen, prägen das Unternehmen und machen es zu einer festen Größe in der Region.

Jetzt geht es darum, Bewährtes zu sichern, neue Impulse zu setzen und die Unternehmensgruppe strategisch und zukunftsorientiert weiterzuentwickeln.

KAUFMÄNNISCHE LEITUNG (w/m/d)

Mittelstand. Verantwortung. Gestaltung.

Dafür suchen wir eine Persönlichkeit, die kaufmännische Kompetenz mit Unternehmergeist und Lust auf Gestaltung verbindet.

Gesucht wird kein reiner Zahlenmensch – sondern jemand, der Zahlen versteht, Zusammenhänge erkennt, Menschen zusammen und Dinge ins Rollen bringt.

Zahlen sind die Basis. Entscheidend ist, was Sie daraus machen.

Sie steuern Finanzen, Controlling, Planung, Bestandsbewertungen, Liquidität und Reporting und schaffen damit eine verlässliche Grundlage für unternehmerische Entscheidungen.

Doch Ihre Aufgabe geht weiter: Sie führen und entwickeln die Mitarbeiter der gesamten Verwaltung, schaffen klare Verantwortlichkeiten und eine gute Zusammenarbeit.

Kaufmännische und administrative Prozesse entwickeln Sie konsequent weiter und treiben deren Digitalisierung voran. Dabei gestalten Sie den Einsatz unseres ERP-Systems als zentrales Steuerungsinstrument aktiv mit, erkennen Optimierungspotenziale und sorgen dafür, dass digitale Prozesse im Arbeitsalltag einfacher, transparenter und effizienter werden.

Bei Investitionen, Finanzierungen und wichtigen Unternehmensprojekten sind Sie ebenso gefragt wie als kaufmännischer Sparringspartner.

Ob Menschen, Material, Lager, Maschinen oder Geräte – Sie behalten die Wirtschaftlichkeit im Blick, steuern Projekte liquiditätsbezogen und arbeiten gemeinsam mit den Verantwortlichen an guten, praxistauglichen Lösungen.

Das Versicherungswesen der Unternehmensgruppe rundet Ihren Verantwortungsbereich ab.

Auch nach außen vertreten Sie die kaufmännischen Interessen des Unternehmens: Sie sind kompetenter Ansprechpartner für Banken, Versicherungen, Wirtschaftsprüfung und weitere externe Partner und pflegen diese Beziehungen verlässlich und auf Augenhöhe.

Was die Aufgabe interessant und besonders macht?

Die Nähe zur Geschäftsführung. Kurze Wege. Ein Unternehmen, das etwas bewegen will. Und eine Position, in der Sie nicht nur begleiten, sondern tatsächlich mitgestalten können. Attraktive Vergütung sowie zusätzliche Leistungen.

Dafür suchen wir eine Persönlichkeit, die hoch qualifiziert und erfahren ist, Verantwortung nicht scheut, Dinge gerne hinterfragt und genauso selbstverständlich mit Menschen wie mit Zahlen umgehen kann. Digitales Arbeiten ist für Sie dabei gelebte Praxis: Sie verfügen über fundierte Erfahrung mit ERP-Systemen, Microsoft Teams, SharePoint und Datenbanken, erkennen die Möglichkeiten vernetzter Systeme und haben den Anspruch, Prozesse und Informationsflüsse kontinuierlich besser zu machen.

Wertschätzend im Miteinander. Klar in der Sache. Verbindlich in der Umsetzung.

Wenn Sie eine kaufmännische Führungsaufgabe suchen, bei der noch nicht jeder Weg vorgezeichnet ist, freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.

Klingt nach Ihnen?**Dann sollten wir uns kennenlernen.**

Wir bieten Ihnen keine Position, in der schon jeder Weg vorgezeichnet ist. Dafür eine Aufgabe mit Verantwortung, kurzen Entscheidungswegen und echtem Gestaltungsspielraum.

Nicht nur verwalten. Weiterdenken. Umsetzen. Besser machen.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – vorzugsweise per E-Mail – unter Angabe Ihres frühestmöglichen Einstiegstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung senden Sie bitte an die nachstehende Adresse:

Sebastian Tsoleridis
DeFORIS Unternehmensberatung
Belinger Straße 93a
D-54516 Wittlich

E-Mail: bewerbung@deforis.eu